

Germán
Álvarez.
AVI-Survival
Products.

Líderes





DONDE LA EXPERIENCIA SE ENCUENTRA CON LA INNOVACIÓN: LA APUESTA DE AVI SURVIVAL PRODUCTS POR BRINDAR RESPUESTAS

Por Nancy León
Fotografía AVI Survival Products

Despegar los pies de la tierra puede significar muchas cosas; despegar los pies de la tierra es imaginar los escenarios posibles, aquellos que no están en este campo de visión.

Survival Products, una empresa de AVI Aviation, son los fabricantes de las balsas inflables más compactas, ligeras y accesibles del mercado desde hace 50 años. Es por esta razón que tener una plática con Germán Álvarez nos pareció no sólo pertinente, sino también sumamente importante.

La seguridad y prevención no son ejercicios negativos de imaginación, se germinan con la idea de brindar soluciones y con el deseo de llevarnos más lejos.

En esta entrevista, Germán nos cuenta cómo lidera esta empresa con su esposa, Angie: una iniciativa llena de sueños y aspiraciones que tiene como finalidad crear espacios más amables para quienes la conforman y para los consumidores.



Hola, Germán, buenos días y muchas gracias por esta entrevista. Lo primero que nos gustaría preguntarte es: ¿cómo llegaste a ser presidente de Survival Products?

Buenos días, Nancy, y gracias por la entrevista.

Cómo llegué a la presidencia: en diciembre del 2017, un grupo de inversionistas y yo compramos a Survival Products. El grupo me asignó el cargo de director ejecutivo y presidente de la empresa.

Desde hace más de 50 años sus balsas y chalecos salvavidas han sido líderes en el mercado, ¿cómo lo han logrado?

Simplemente nos dedicamos a producir un producto de alta calidad y esta ha sido la razón del por qué hemos podido llegar a ser líderes en el mercado. Confiamos en el equipo de AVI Aviation para mejorar y aumentar la eficiencia de la operación. En AVI Aviation siempre habíamos sentido que teníamos la experiencia para llevar a Survival Products a la próxima generación.

Dada la situación económica que enfrenta actualmente la humanidad, ¿cuáles serían los principales desafíos a superar?

Nuestro enfoque para el futuro cercano es ingresar al mercado de balsas comerciales. Estamos en las últimas etapas de la creación de la balsa más grande del mundo. Esta balsa tendrá capacidad para 65 personas y tendrá el mismo tamaño de empaque que las balsas más grandes en la actualidad.

Los clientes no necesitarán modificar sus compartimentos superiores. Esto les permitirá llevar menos balsas en los aviones y, a su vez, reducirá el peso total y el consumo de combustible.

También nos interesa mantener a nuestros empleados saludables y asegurarnos de que tengan un entorno seguro de trabajo. De igual manera, queremos asegurarnos de que el impulso y crecimiento que tuvimos en 2019 pueda continuar en el futuro.



“Simplemente nos dedicamos a producir un producto de alta calidad y esta ha sido la razón del por qué hemos podido llegar a ser líderes en el mercado. Confiamos en el equipo de AVI Aviation para mejorar y aumentar la eficiencia de la operación.”

¿Hay algo que no hayas hecho que te gustaría hacer?

Sí, a mí me gustaría poder expandirnos a otras localidades en diferentes partes del mundo.

¿Hay algo más que quieras agregar?

Inicié mi carrera profesional en 1998, en la industria con la compañía Hoover, fabricantes de balsas y chalecos salvavidas para la industria de la aviación comercial.

Después de un tiempo de trabajar para Hoover, mi esposa Angie y yo comenzamos nuestra primera empresa en el año 2000. Nos dedicamos a distribuir equipos de emergencia en el mercado de accesorios.

En 2008 iniciamos nuestra segunda empresa, Aviation Inflables, una estación de reparación 145 para equipos de emergencia de aviación. También ingresamos en la fabricación de accesorios y partes PMA. Actualmente, nuestro portafolio de clientes incluye las aerolíneas: Delta Airlines, United Airlines, Jetblue, FedEx, DHL, Aeroméxico y otras aerolíneas líderes del mundo.

En 2017 surgió la compra de Survival Products y trasladamos sus operaciones a nuestras instalaciones de 133,000 pies cuadrados en la ciudad de Sunrise, Florida.

¿Cómo fué tu infancia?

Como muchos hispanos, nací de padres que emigraron a los Estados Unidos de Latinoamérica, y crecí en un hogar muy humilde. Mi mamá quedó

discapacitada cuando yo tenía sólo 12 años, así que mi hermano y yo tuvimos que crecer muy rápido ya que teníamos la responsabilidad de la casa y familia. En mi adolescencia lo que me ayudó muchísimo fue jugar béisbol para el nivel secundario de la escuela; fue así como pude recibir una beca para la universidad de Miami.

Luego fui seleccionado para jugar béisbol profesional para las grandes ligas con los Bravos de Atlanta. Desafortunadamente, tuve una lesión muy delicada y decidí retirarme, pero esta experiencia me dió mucha fundación y le dió forma a mi carrera empresarial. Me enseñó disciplina, dedicación, concentración y a trabajar muy duro.



Nos interesa mantener a nuestros empleados saludables y asegurarnos de que tengan un entorno seguro de trabajo. Una de mis mayores satisfacciones es poder proporcionar el sustento a más de 100 familias.

¿A qué dedicas tu tiempo libre?

La mayor parte de mi tiempo libre siempre la paso al lado de mis tres hijos y mi esposa. Nos dedicamos a pasar el tiempo en nuestra casa en la costa de la Florida. No hay nada más importante para mí que poder dedicarle tiempo a mi familia.

¿Mayor satisfacción?

Mis hijos y sus logros personales.



También el poder de proporcionar el sustento a más de 100 familias. Me encanta ver cuando mis empleados compran una casa o envían a sus hijos a la universidad. Esto realmente me impulsa a que nuestra empresa sea más exitosa. Espero que algún día sean más de 100 familias a las que pueda ayudar.

¿Comida y bebida favorita?

Comida preferida no tengo una en particular, pero me gusta mucho la comida latina, afortunadamente vivo en Miami y tenemos muchísima variedad: colombiana, mexicana, cubana, venezolana, etc. Mi bebida favorita es un buen tequila con hielo.

¿Lugar preferido para descansar?

Me encanta estar en el mar, es mi lugar de relajación.



¿Te gusta volar?

Sí me gusta viajar y explorar diferentes lugares y culturas. Gracias a Dios he tenido la oportunidad de viajar y conocer diferentes partes del mundo.

¿Algo más que nos quieras compartir?

Sí, quisiera mencionar que la razón del porqué hemos tenido tanto éxito es por todos los empleados que han sido dedicados y han trabajado muy duro para el éxito de la compañía, sólo así ha sido posible llegar a nuestra visión. Sin ellos ejecutando estas visiones, no habríamos podido lograr lo que hemos logrado durante los últimos 20 años.



*The Only Truly Fixed Price
Phenom Landing Gear
Overhaul Option*

The **Av8** Group
Redefining Your Options

713.589.2668

av8grp.com

A New
PHENOM *enon*
Is Here

*See Us At
EXPO CIAM
Booth #153*